

PLAN DE NEGOCIOS PARA IMPORTACIÓN DE ACCESORIOS DE TUBERÍA DE
ESTADOS UNIDOS E ITALIA AL MERCADO COLOMBIANO PARA LA EMPRESA
EXTRUCOL S.A



YEIMY ESTEFANY PICÓN PÁEZ

ID: 000292492

UNIVERSIDAD PONTIFICIA BOLIVARIANA
ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACULTAD DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
BUCARAMANGA

2019

PLAN DE NEGOCIOS PARA IMPORTACIÓN DE ACCESORIOS DE TUBERÍA DE
ESTADOS UNIDOS E ITALIA AL MERCADO COLOMBIANO PARA LA EMPRESA
EXTRUCOL S.A

YEIMY ESTEFANY PICÓN PÁEZ

ID: 000292492

DOCENTE

PAOLA MARTINEZ HIGUERA

UNIVERSIDAD PONTIFICIA BOLIVARIANA
ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACULTAD DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
BUCARAMANGA
2019

AGRADECIMIENTOS

Gracias a Dios por permitirme haber tenido la oportunidad de estudiar, de enriquecer mis capacidades cognitivas con la carrera de administración de negocios internacionales. Hoy siento que, al culminar esta etapa, no solo emprenderé un camino guiado por los aprendizajes que obtuve a través de la formación universitaria si no también los valores que logre conseguir, por medio del camino que se pavimento para lograr el objetivo de ser una profesional.

De igual forma agradezco a mi familia que estuvo para mi en toda mi formación universitaria.

TABLA DE CONTENIDO

1. Introducción:	10
2. Presentación de la empresa:	11
2.1 Razón social de la empresa: Colombiana de extrusión – Extrucol S.A.....	11
2.2 Objeto social de la empresa: Fabricación y comercialización de tuberías y accesorios hechos a base de polietileno (PE) para el transporte de gas y agua, y su uso en demás proyectos especiales en distintos sectores como minería, construcción y telecomunicaciones. (Extrucol S.A, 2016)	11
2.3 Catálogo de productos:	11
2.3.1 Tubería de polietileno:	11
2.3.2 Tubería acueducto y alcantarillado:	11
2.3.3 Tubería de transporte para la distribución de gas:.....	12
2.3.4 Tuberías de redes internas de gas:.....	12
2.3.5 Tuberías de uso industrial:	12
2.3.6 Tuberías eléctricas-telecomunicaciones:.....	12
2.3.7 Accesorios:.....	13
2.3.8 Accesorios en polietileno para aplicaciones de gas:	14
2.3.9 Kit de válvulas de corte por exceso de flujo:	15
2.3.10 Herramientas y equipos:.....	16
2.3.11 Accesorios Pealpe de compresión y grafados:	17

2.3.12 Accesorios de polietileno para aplicaciones de agua e industria:	18
2.3.13 Accesorios mecánicos:	19
2.4 Organigrama de la empresa Extrucol S.A:	20
2.5 Dirección y contacto de empresa:	21
2.6 Misión:	21
2.7 Visión:.....	21
2.8 Matriz DOFA de la empresa:	22
3. Descripción del área en práctica:	23
3.1 Área de ventas internacionales:	23
3.2 Exportación e Importación (participación):	23
3.2.1 Exportación:	23
3.2.2 Importación:	24
4. Diagnóstico de la empresa:	24
5. Objetivos de la práctica empresarial:	25
5.1 Justificación del desarrollo de la práctica empresarial:	25
5.2 Funciones específicas por desarrollar en la práctica:.....	26
6. Delimitación del problema:.....	26
7. Justificación:.....	26
8. Objetivos:	27
8.1 Objetivo general:.....	27

8.2	Objetivos específicos:	27
9.	Alcances:	28
10.	Metodología:.....	28
11.	Cronograma de actividades:	29
12.	MARCO TEORICO:	30
13.	METODOLOGIA O DESARROLLO DE LA PROPUESTA:.....	32
13.1.	CONCEPTO AMPLIO DE IMPORTACION:.....	33
13.2.	PROCESO DE IMPORTACION	33
13.3.	GENERALIDADES DEL PROCESO:	34
13.4.	TIPOS DE BIENES QUE NO PUEDEN SER IMPORTADOS:.....	35
14.	PARTICIPACION POR PAIS EVALUADO DEL PRODUCTO:.....	35
14.1.	ITALIA:	35
	Acuerdos comerciales de Colombia con Italia:	37
14.2.	ESTADOS UNIDOS:	42
	Acuerdos comerciales de Colombia con Estados unidos:	44
	Estudio por sectores de mayor relevancia para óptima comercialización del producto: ..	46
15.	MATRIZ SELECCIÓN DE MERCADO:	51
16.	EMPRESAS POTENCIALES DE LOS ESTADOS UNIDOS:	54
17)	RESULTADO:.....	72
18)	CONCLUSION:.....	72

BIBLIOGRAFIA	74
--------------------	----

TABLA DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 Tee reducida accesorios Extrucol S.A.....	13
Ilustración 2 Accesorios en polietileno para gas Extrucol S.A	15
Ilustración 3 Kit de válvulas de corte por exceso de flujo Extrucol S.A.....	16
Ilustración 4 Herramientas y equipos de Extrucol SA.	17
Ilustración 5 Accesorios pealpe de compresión y grafados de Extrucol SA.....	18
Ilustración 6 Accesorios de polietileno para aplicaciones de agua e industria:.....	19
Ilustración 7: Accesorio mecánico, codo:.....	20
Ilustración 8 Organigrama de Extrucol S.A	20
Ilustración 9 Bandera de Italia.....	35
Ilustración 10 Clasificación en Suramérica de exportación de la partida 391740.....	39
Ilustración 11 Bandera de los estados unidos.....	42
Ilustración 12 Clasificación en Suramérica de exportación de la partida 391740.....	45
Ilustración 13 Crecimiento de la producción de gas natural.	48
Ilustración 14 Cuadro comparativo de consumo de energía a través de los años en los Estados Unidos.	49
Ilustración 15 Matriz pre selección de mercados.	51
Ilustración 16 logo de la empresa Performance Pipe de los Estados Unidos.....	55
Ilustración 17: Logo de la empresa Strongbridge international, inc.	66
Ilustración 18 cuadro comparativo empresa StrongBridge y Performace Pipe.....	70

TABLA DE TABLAS

Tabla 1 matriz Dofa de la empresa Extrucol S.A.	22
Tabla 2 Cronograma de actividades.	29
Tabla 3 Acuerdos comerciales de Colombia con Italia	37
Tabla 4 Gravamen arancelario común y con acuerdo de la partida 391740 Colombia-Italia.	37
Tabla 5 Exportadores reconocidos de Italia a Colombia.....	41
Tabla 6 acuerdos comerciales de Colombia con Estados unidos:	44
Tabla 7 Gravamen arancelario común y con acuerdo de la partida 391740 Colombia-Italia.	44

RESUMEN GENERAL DE TRABAJO DE GRADO

TITULO: PLAN DE NEGOCIOS PARA IMPORTACION DE ACCESORIOS DE TUBERIA DE LOS PAISES ESTADOS UNIDOS E ITALIA AL MERCADO COLOMBIANO PARA LA EMPRESA EXTRUCOL S.A

AUTOR(ES): YEIMY ESTEFANY PICON PAEZ

PROGRAMA: Facultad de Administración de Negocios Internacionales

DIRECTOR(A): PAOLA MARTINEZ HIGUERA

RESUMEN

El siguiente proyecto con el título de plan de negocios para importación de accesorios de tubería de Estados Unidos E Italia al mercado Colombiano para la empresa Extrucol S.A. Donde se encuentra una amplia investigación objetiva sobre la participación del producto tubos y accesorios de tubería en Colombia de los países: Estados Unidos e Italia. Se encontrarán graficas que resuman y expliquen la participación de producto en general en estos países donde se llevara un seguimiento y se evidenciara la amplia comercialización que el producto colombiano de la empresa Extrucol S.A pueda llegar a tener.

PALABRAS CLAVE:

TARGET MARKET, MARKETING INTERNACIONAL, ESTUDIO DE MERCADO.

V° B° DIRECTOR DE TRABAJO DE GRADO

GENERAL SUMMARY OF WORK OF GRADE

TITLE: BUSINESS PLAN FOR THE IMPORT OF PIPE ACCESSORIES OF THE UNITED STATES AND ITALY TO THE COLOMBIAN MARKET FOR EMPRESA EXTRUCOL S.A.

AUTHOR(S): YEIMY ESTEFANY PICON PAEZ

FACULTY: Facultad de Administración de Negocios Internacionales


DIRECTOR: PAOLA MARTINEZ HIGUERA

ABSTRACT

The following project with the title of business plan for import of pipe fittings from the United States and Italy to the Colombian market for the company Extrucol S.A. Where is a broad objective research on the participation of the product pipes and pipe fittings in Colombia of the countries: United States and Italy. Graphs will be found summarizing and explaining the participation of the product in general in these countries where a follow-up will be carried out and the wide commercialization that the Colombian product of the company Extrucol S.A can have will be evidenced.

KEYWORDS:

TARGET MARKET, INTERNATIONAL MARKETING, MARKET STUDY



V° B° DIRECTOR OF GRADUATE WORK

1. Introducción:

La finalidad del presente documento es presentar la primera entrega del trabajo de grado de las prácticas profesionales donde se evidenciará una de las funciones que estoy llevando a cargo en la empresa adicional a eso se evidenciará así mismo información de la empresa Extrucol S.A, dando así a conocer mi idea con la cual trabajare durante todo el periodo de práctica estipulado. La idea a desarrollar un control a la futura importación de accesorios de tubería de países como Estados Unidos e Italia para la empresa presentara el abre bocas y la posibilidad de que esta interactúe con este mercado potencial y obtenga beneficios propios y mutuos del mismo.

2. Presentación de la empresa:

Extrucol S.A. es el más grande productor de tuberías y accesorios de Polietileno de Colombia contribuyendo al desarrollo y realización de obras de infraestructura apoyándolo con el conocimiento y la experiencia de más de 30 años. (Extrucol S.A, 2016)

2.1 Razón social de la empresa:

Colombiana de extrusión – Extrucol S.A.

2.2 Objeto social de la empresa:

Fabricación y comercialización de tuberías y accesorios hechos a base de polietileno (PE) para el transporte de gas y agua, y su uso en demás proyectos especiales en distintos sectores como minería, construcción y telecomunicaciones. (Extrucol S.A, 2016)

2.3 Catálogo de productos:

2.3.1 Tubería de polietileno:

El polietileno es un producto termoplástico, flexible y no tóxico. La materia prima es importada en su totalidad, puesto que el país no es fabricante de polietileno clase PE 40, PE 80 ni PE 100. (Extrucol S.A, 2016)

2.3.2 Tubería acueducto y alcantarillado:

El polietileno es un producto termoplástico flexible y no tóxico, características que garantizan total seguridad para la conducción de Agua Potable. Es así como Extrucol S.A, fábrica para las redes de Acueducto referencias de tubería desde 16mm (1/2”) hasta 800mm (32”), atendiendo necesidades desde la aducción hasta las conexiones domiciliarias. (Extrucol S.A, 2016)

2.3.3 Tubería de transporte para la distribución de gas:

Las tuberías y accesorios para la conducción de combustibles gaseosos fabricados por Extrucol S.A, son obtenidos a partir del polietileno de media densidad (PEMD), grado PE 80 y Polietileno de alta densidad (PEAD), grado PE100, para Las tuberías de polietileno también se usan para transportar GLP (Gas propano o gas líquido del petróleo) (Extrucol S.A, 2016)

2.3.4 Tuberías de redes internas de gas:

Tuberías multicapa PE-AL-PE (POLIETILENO-ALUMINIO-POLIETILENO) Estas tuberías proporcionan las ventajas de una tubería Metálica y plástica a la vez, ya que combinan la resistencia del metal con la longevidad y durabilidad de los plásticos. (Extrucol S.A, 2016)

2.3.5 Tuberías de uso industrial:

En el sector de industria transformadora, las tuberías y accesorios de polietileno de alta densidad permiten conducir afluentes y efluentes generados o necesarios en sus procesos productivos; un rango de trabajo pH entre 1,25 y 14 y su alta inercia química, le permiten el transporte de ácidos inorgánicos, alcoholes, aceites, entre otros. Adicionalmente el polietileno no sufre el efecto de ningún tipo de agresión microbiana, ni propicia la aparición de bacterias, hongos, etc. (Extrucol S.A, 2016)

2.3.6 Tuberías eléctricas-telecomunicaciones:

Tubos de polietileno utilizados como ductos y subductos manufacturados para aplicaciones

sin presión para cables de comunicación, televisión por cable o redes eléctricas.

(Extracol S.A, 2016)

2.3.7 Accesorios:

-Curvas: Diámetros: Desde 200 mm hasta 800 mm Ángulos: 11,25° - 22,5° - 30° - 45° - 60°

- 90° Presiones nominales: PN Tubo*1 y PN Tubo*0,8. (Extracol S.A, 2016)

-Tee rectas: Diámetros: Desde 200 mm hasta 800 mm. Presiones nominales: PN Tubo*0,6

- Tee reducida: Diámetros base: Desde 90 mm hasta 800 mm. Diámetros de derivación:

Desde 63 mm hasta 160 mm. Presiones nominales: PN Tubo*1

- Cruz: Diámetros: Desde 200 mm hasta 800 mm. Presiones nominales: PN Tubo*0,4

- Cajas para micromedidores: Cajas Plásticas en Polipropileno para micromedidores de ½ pulgada.

Ilustración 1 Tee reducida accesorios Extracol S.A



Fuente: (Extracol S.A, 2016)

En la ilustración 1, se muestra una Tee reducida un tipo de accesorio comercializado en Extrucol S.A.

2.3.8 Accesorios en polietileno para aplicaciones de gas:

Extrucol cuenta con una amplia gama de accesorios en polietileno de media y alta densidad para redes de gas en serie pulgadas y sistema métrico a partir de ½ pulgada IPS y CTS hasta 12 pulgadas IPS y sus equivalencias en milímetros, en donde un alto porcentaje de los mismos son fabricados por la compañía o en su defecto importados. (Extrucol SA, 2016)

-Uniones y Uniones reducidas

-Taponos

-Tees y Tees Reducidas

-Silletas

-Transiciones

-Codos

-Portaflanches

-Transitomas extremo liso y Flanchado

-Silletas autoperforantes Termofusión y electrofusión

-Poliválvulas

Ilustración 2 Accesorios en polietileno para gas Extrucol S.A



Fuente: (Extrucol S.A, 2016)

En la ilustración 2, se muestran accesorios de polietileno para gas un tipo de accesorio muy comercializado en Extrucol S.A.

2.3.9 Kit de válvulas de corte por exceso de flujo:

La ventaja de la seguridad en el suministro de gas. El dispositivo Pipelife Gas-Stop desarrollado en Austria, funciona como un elemento de seguridad activa, que previene en fracción de segundos los escapes de gas incontrolados, ocasionados por daños en la red producto de terceros, eliminando de esta forma emanaciones de gas hasta tanto no se realice la intervención y respectiva reparación. Cada Válvula de corte por exceso de flujo es diseñada por el fabricante de acuerdo con el caudal de la línea de distribución y presión máxima de operación. Este es entregado por Extrucol al mercado, como un kit en un accesorio de polietileno para ser instalado en la red. (Extrucol SA, 2016)

Ilustración 3 Kit de válvulas de corte por exceso de flujo Extrucol S.A



Fuente: (Extrucol S.A, 2016)

2.3.10 Herramientas y equipos:

Contamos con una amplia gama de herramientas como complemento para la construcción de redes de gas:

- Planchas
- Sockets
- Anillos Fríos
- Biseladores
- Herramienta para doblar tubería PEALPE
- Cortatubo
- Equipo silletero

Ilustración 4 Herramientas y equipos de Extrucol SA.



Fuente: (Extrucol S.A, 2016)

2.3.11 Accesorios Pealpe de compresión y grafados:

Los accesorios PEALPE comercializados por Extrucol corresponden a piezas en bronce latón, homologadas por la compañía para garantizar la compatibilidad tubo accesorio, adicional a que cumplen con las normas AS4176 e ISO 17484:

- Uniones
- Tees
- Codos
- Válvulas

Ilustración 5 Accesorios pealpe de compresión y grafados de Extrucol SA.



Fuente: (Extrucol S.A, 2016)

2.3.12 Accesorios de polietileno para aplicaciones de agua e industria:

Extrucol ofrece para las redes de Acueducto e industria, accesorios tanto de fabricación nacional como importada en diámetros desde 16 mm hasta 800 mm:

- Tapones
- Tees y Tees Reducidas
- Silletas de termofusión
- Silletas de salida roscada
- Reducciones
- Uniones socket
- Portaflanches
- Bridas orientables metálicas
- Uniones de Electrofundición

Ilustración 6 Accesorios de polietileno para aplicaciones de agua e industria:



Fuente: (Extracol S.A, 2016)

2.3.13 Accesorios mecánicos:

- Uniones – Unión reducción
- Adaptadores Macho y Hembra
- Tees
- Codos
- Collares de derivación

Fuente: (Extrucol S.A, 2016)

En la ilustración 8, se muestra el organigrama o la estructura organizacional de Extrucol S.A, los diferentes departamentos y cargos en los que se divide la organización.

2.5 Dirección y contacto de empresa:

Parque Industrial Km 3 Vía Palenque Café Madrid – Bucaramanga, Santander

Teléfono: 6761940 – 6760714

Correo: practicante.ventas@extrucol.com

Jefe directo: Anny Abreo Consuegra

2.6 Misión:

La fabricación y comercialización de tubería y accesorios de polietileno y polipropileno y productos complementarios ofreciendo soluciones alternativas para el sector industrial y de infraestructura. (Extrucol S.A. 2016).

2.7 Visión:

En el año 2020 Extrucol S.A. será una corporación de negocios alrededor de redes CPR (Conducción, protección, y rehabilitación) con ingresos de USD\$ 85 millones anuales, de los cuales USD\$20 millones provendrán de operaciones del exterior. (Extrucol S.A. 2016)

2.8 Matriz DOFA de la empresa:

El análisis FODA es muy utilizado en la planificación estratégica de las empresas o de nuevos proyectos, pues consiste en la realización de un diagnóstico completo sobre el negocio y el ambiente que lo rodea..

Tabla 1 matriz Dofa de la empresa Extrucol S.A.

Debilidades: <ul style="list-style-type: none">•La empresa debería contar con un sistema. de pelletizado para la tubería que es molida.•No existe cantidad óptima de bodegaje para almacenar el producto terminado y de desechos.•No existe un sistema contra incendios.	Oportunidades: <ul style="list-style-type: none">•Expo eventos de productos.•Visión de ampliar la venta internacional de productos.•Aporte de implementos de seguridad para protección de empleados.•Acuerdos comerciales con países.•Ubicación de la empresa objetivo.
Fortalezas: <ul style="list-style-type: none">•Tiene renombre a nivel mundial como un gran consorcio empresarial de muchos años.•Maneja una gran cuota del mercado.•Productos innovadores y de alta calidad.•Cuenta con certificación al día para producción de insumos y demás.•Maquinaria altamente calificada para producción.	Amenazas: <ul style="list-style-type: none">•Empresas del mismo gremio con gran potencial al igual que Extrucol S.A (competencia).•Riesgos de salud, seguridad y ambientales.•Competencias por nuevas tecnologías para la producción de productos en el mercado.•Falta de compromiso de proveedores futuros.

	<ul style="list-style-type: none"> •Elevación de impuestos y elevación de arancel.
--	---

Fuente: Elaboración propia

En la tabla número 1, se ilustra las debilidades, fortalezas, oportunidades y amenazas de la empresa Extrucol S.A ilustrando así un perfecto análisis Dofa de la misma.

3. Descripción del área en práctica:

3.1 Área de ventas internacionales:

En la empresa Extrucol S.A el área de ventas internacionales es la encargada de promover y comercializar los artículos de la empresa en el extranjero a través de negociaciones con clientes y clientes potenciales para ser el proveedor de referencia de productos de tubería en polietileno en los mercados en los que posee participación, así mismo promover la compra de accesorios de tubería para la propia distribución de los mismos en el mercado local e internacional.

3.2 Exportación e Importación (participación):

3.2.1 Exportación:

Extrucol S.A es una empresa que actualmente exporta sus productos a países en su mayoría latinos como Panamá, Perú, Ecuador, Guatemala, Costa rica y Honduras. Aunque quisiera llegar a emerger más en los mercados como Brasil y Estados Unidos. Las principales empresas a las que Extrucol S.A exporta sus productos son: Gas natural de Lima y Callao, Contugas, Quavii, Urbalia, George Fisher (GF), Calidda, Dynamic, Hydraulic, Javier Martinez Manjarrez, Kada, Oxy Sipply, Proveedores de materiales, Reginsa, Plastitalia, Plasson, Tropigas de Panama, Vital nutrition de Panama, entre otros.

3.2.2 Importación:

Extracol S.A es una empresa que actualmente importa sus productos de países como Israel, Estados Unidos, países del caribe, entre otros dependiendo de la necesidad que se tenga, es decir el producto que se quiera llegar a importar. Las principales empresas de las cuales Extracol S.A importa son: Plasson como proveedor potencial, GF, Plastitalia entre otras. Dando un abrebocas a conocer que productos se importan se tienen: la base principal las materias primas, base del proceso industrial, entre las cuales se puede citar el Polietileno, aluminio, cintas de marcación, el pegante, y por otro lado accesorios Importados y accesorios de tubería, entre otros.

En **polietileno** se tienen empresas como: Braskem, Dow química, Atofina, Daewoo, Ineos, Montachem, Muehlstein, QP trading, Quimerco, Repsol, Scg chemicals, Tricon, Vinmar, Wuhan tianzelong, Sabic.

En **accesorios** se tienen empresas como: Foshan, Georg Fischer, Nupigeco, Plastitalia, Reinert ritz y Ritmo plastic y Plasson.

En **Válvulas** se tienen empresas como: Pipelife y Polytec.

4. Diagnóstico de la empresa:

El control de ventas es un concepto que integra el universo de CRM y está relacionado al proceso de cierre de negocios como un todo. El área de ventas internacionales es la encargada de manejar esa negociación y conexión con el universo del CRM emitiendo una óptima conexión e interacción con clientes para un óptimo proceso de exportación e importación de productos tomando así por consiguiente la ventaja de obtener ganancias máximas de los mismos a través de procesos, como cotización, seguimiento de

exportaciones e importaciones, análisis de aranceles entre otros, es por ello que esta área es tan importante para la empresa Extrucol S.A debido a eso el desarrollo de un proyecto nuevo como la importación de artículos como accesorios para tubería que no ha sido abarcado en países como Estados Unidos e Italia generarían un impacto a la hora de reevaluar negociación con posibles proveedores interesantes de cada uno de estos países para conseguir hacer uso de esa información para el éxito de la empresa.

5. Objetivos de la práctica empresarial:

- Apoyar en procesos del área de ventas internacionales.
- Interactuar con clientes.
- Realizar de manera adecuada el seguimiento de cotizaciones internacionales.
- Profundizar en temas relacionados con el área en práctica.

5.1 Justificación del desarrollo de la práctica empresarial:

La objetividad del desarrollo de la práctica empresarial en la empresa Extrucol S.A específicamente en el área de ventas internacionales se basa en la habilidad de aplicar conocimientos adquiridos durante la carrera del estudiante de administración de negocios internacionales o negocios internacionales en un entorno real, manejando muy bien y aprendiendo conocimientos en el área en el cual se desenvuelve. En el área se aplican temas como Promover y comercializar los artículos de la empresa en el extranjero a través de negociaciones con clientes y clientes potenciales para ser el proveedor de referencia de productos en polipropileno. Para impulsar el aprendizaje en el desarrollo de la práctica empresarial se tiene en mente entonces la elaboración de un estudio de mercado dando a conocerle a la empresa los futuros proveedores de accesorios de tubería que podrían llegar a tener de países poco abarcados como lo son para la empresa Extrucol S.A Italia y Estados

unidos con el propósito de obtener un mayor conocimiento del área y así mismo generar valor agregado a la empresa.

5.2 Funciones específicas por desarrollar en la práctica:

- Seguimiento de exportaciones e importaciones.
- Comparación y control de agencia de aduanas.
- Seguimiento de cotizaciones internacionales.
- Análisis de aranceles para Colombia en Centroamérica.
- Apoyo en el desempeño de la gestión del mercadeo y ventas, a través de actividades de tipo operacional.

6. Delimitación del problema:

Una de las problemáticas identificadas en el área de ventas internacionales se basa en la mitigación de nuevos clientes o proveedores que requiere la compañía como buena base para la inclusión de los mismos en la venta de utensilios de Extrucol S.A y el buen nombre que la marca Extrucol S.A como compañía dejara en ellos, la gran importancia y relevancia para este problema sería la búsqueda de nuevos clientes o proveedores potenciales que evalúen las capacidades que Extrucol S.A tiene como empresa y calificarla como preferida para la distribución de productos o para la inclusión de los mismos en su compañía. Es por ello que se desea llegar a planear un estudio de mercado con el cual la empresa Extrucol S.A pueda llegar a emerger más en países en los cuales posee participación pero muy poca.

7. Justificación:

Extrucol S.A es una empresa cuyo objetivo es la fabricación y comercialización de tubería y accesorios de polietileno y polipropileno y productos complementarios ofreciendo

soluciones alternativas para el sector industrial y de Infraestructura. Actualmente está exportando a países como Ecuador, Panamá, Brasil, Costa Rica, entre otros. Con el fin de aumentar los ingresos que la empresa recibe por ventas internacionales, se trata de investigar una serie de países los cuales podrían llegar a ser futuro motivo de importación para accesorios de tubería de alta calidad que la compañía pueda llegar a ofrecer a demás mercados con objetividad. La empresa ve el mercado estadounidense y peruano con un buen potencial debido a la gran cantidad de actividades que allí se realizan además de su mercado financiero emergente para la óptima importación de los accesorios de tubería que Extrucol S.A ofrece. La finalidad del proyecto sería la realización de un estudio de mercado de uno de los países objetivo de la empresa aumentando así su capacidad productiva y de importación de dicho producto, para ello se incluirá en el proyecto el estudio económico, político, social, industrial, entre otros con el objetivo de realizar un plan internacional para dar solución al problema planteado anteriormente.

8. Objetivos:

8.1 Objetivo general:

Analizar e investigar la amplia comercialización e importación existente del producto seleccionado que se pueda llegar a tener con los países USA e Italia para la empresa Extrucol SA con un estudio en el cual el producto seleccionado pueda empezar a emerger más en este país Colombia y comercializarse mediante un estudio de mercadeo con la empresa Extrucol SA.

8.2 Objetivos específicos:

- Investigar la participación del producto y las importaciones del mismo en Estados Unidos e Italia mediante un proceso de importación.

- Analizar los diferentes países a los cuales se está interesado en importar y fijar mediante una tabla comparativa cual es el mejor para la importación de accesorios de tubería a través de una inteligencia de mercados es decir un análisis pestel.
- Seleccionar e identificar empresas potenciales existentes y análisis respectivo de ellas, fijar cuales son las mejores.

9. Alcances:

Analizar y comprender un mercado tan amplio en la sección accesorios de tuberías en los países seleccionados para su óptima importación supliendo así la necesidad de Extrucol S.A de intervenir en dichos mercados.

10. Metodología:

Con la siguiente metodología se desarrollará el estudio de mercado para importación de accesorios de tubería de Estados Unidos E Italia al mercado colombiano para la empresa Extrucol S.A.

- Investigar la participación del producto y las importaciones del mismo en Estados Unidos e Italia: A través de la plataforma legiscomex teniendo en cuenta el código de arancel existente y la variación de importación anual que ha tenido el producto en cada uno de los países planteados. Así mismo a través de la página Dian se mirara el arancel del producto en dichos países.
- Analizar los diferentes países a los cuales se está interesado en importar y fijar mediante una tabla comparativa cual es el mejor para la importación de accesorios de tubería a través de una inteligencia de mercados: Mediante el diseño de una matriz de selección de mercados con rango de medición y variables a evaluar como importaciones en USD, crecimiento de las

importaciones, concentración de las importaciones, exportaciones colombianas, medio de transporte, frecuencia, tarifas, PIB per cápita en US, inflación, devaluación, sistema de gobierno y riesgo del no pago.

- Seleccionar e identificar empresas potenciales existentes y análisis respectivo de ellos, fijar cuales son las mejores: Gracias a la página legiscomex y la estadística anual del producto se seleccionara entonces un total de entre 1-2 empresas fuertes para lograr la óptima importación del producto a la empresa Extrucol S.A y se evaluaran cada una de ellas para fijar cual(es) poseen mayor potencial para ser proveedoras del producto en requerimiento accesorios de tubería.

11. Cronograma de actividades:

Tabla 2 Cronograma de actividades.

ACTIVIDADES	MESES					
	1	2	3	4	5	6
Introducción a la empresa Extrucol S.A	x					
Reconocimiento y desarrollo de actividades en el área de ventas internacionales	x	X	x			
Análisis en procesos de exportación e importación del área		X	x			
Database de empresas importadoras			x			
Análisis de países como posibles objetivos de mercado de la empresa Extrucol S.A			x	x		
Análisis de la empresa Extrucol S.A Colombia para ingresar a demás mercados				x	x	
Reconocimiento de empresas líderes como clientes potenciales, llamadas a las mismas e intervención de venta.					x	

Verificación de análisis y proyectos propuestos para la empresa					x	
Muestra del proyecto plan de negocios al jefe inmediato para futura implementación del mismo						x

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 2, se describen las diferentes actividades a desarrollar para la elaboración del trabajo de grado en el transcurso de los seis meses de duración de la práctica empresarial en Extrucol S.A.

12. MARCO TEORICO:

La ruta de importación que se tenga que evaluar para un análisis de exportación de la empresa Extrucol SA, deberá ser una en la cual se tengan en cuenta conceptos como:

-Importación: Las importaciones son el conjunto de bienes y servicios comprados por un país en territorio extranjero para su utilización en territorio nacional. Junto con las exportaciones, son una herramienta imprescindible de contabilidad nacional.

(Economipedia, 2017)

-Exportación: Las exportaciones son el conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para su utilización. Junto con las importaciones, son una herramienta imprescindible de contabilidad nacional. (Economipedia, 2017)

-Partida arancelaria: Consiste en la Clasificación numérica del Sistema Armonizado que sirve para identificar los productos importados a efectos de aplicarles el régimen aduanero correspondiente, en especial los aranceles a la importación. (Globalnegotiator, 2018)

-Polietileno: El Polietileno es un termoplástico no polar, semicristalino con distintos grados de reticulación, que se obtiene por polimerización del etileno y plastificantes, llevando incorporado el negro de carbono para protegerlas de la luz solar, conformándose por extrusión. Las tuberías de PE están diseñadas para trabajar enterradas a 20° C durante una vida útil de cómo mínimo 50 años, teniendo en cuenta de que a partir de 0,8 m. de profundidad de enterramiento dejan de influir sobre las tuberías las condiciones de temperatura ambiental, podemos decir que su duración total todavía es mucho más. (Galeon, 2018)

-Accesorios PE: Accesorios para tubería recubiertos en su interior y exterior por polietileno (HDPE) adherido por el sistema de extrusión, que es resistente a los rayos U.V. y a diferentes agentes químicos. (Fierros,2017)

-HDPE: HDPE (por sus siglas en inglés, High Density Polyethylene) o PEAD (polietileno de alta densidad). Este material se utiliza, entre otras cosas, para la elaboración de derivados del plástico. (Wikipedia, 2017)

-Inteligencia de mercados: La inteligencia de mercado es la información o datos que una organización obtiene de la industria en la que opera, con el objetivo de determinar la segmentación, la penetración, las oportunidades y las métricas existentes. Este concepto es vital para entender el estado del mercado y para recopilar información inteligente sobre la competencia, lo que a su vez, permite ser rentable. (Questionpro, 2017)

-Comercialización: La comercialización es el conjunto de actividades desarrolladas para facilitar la venta y/o conseguir que el producto llegue finalmente al consumidor.

Siendo el intercambio comercial, la actividad de comprar y vender mercancías entre dos contrayentes, este acto es fundamental en el comercio y tiene un impacto en el mercado de bienes, servicios y la propiedad intelectual. (Economipedia,2017)

-Análisis PESTEL: El Análisis PESTEL, es una técnica de análisis de negocio que permitirá a la empresa determinar el contexto en el que se mueve y diseñar sus estrategias para poder defenderse, aprovecharse o adaptarse a todo aquello que afecta al sector o mercado. (María de los Ángeles, 2019)

-Negociación: La negociación es la acción y efecto de negociar. La palabra, como tal, proviene del latín negotiatio, negotiatiōnis.

En este sentido, la negociación supone un proceso de diálogo entre dos o más personas o partes entre las cuales se ha suscitado un conflicto, por lo general motivado a que las partes involucradas tienen algunos intereses en común y otros opuestos. (Significados, 2015)

13. METODOLOGIA O DESARROLLO DE LA PROPUESTA:

Investigar la participación del producto y las importaciones del mismo en Estados Unidos e Italia mediante un proceso de importación:

En comparación con el año pasado, las compras colombianas realizadas a los Países Miembros de la Unión Europea aumentaron 10,7 %, principalmente por el incremento en las importaciones de aviones. Por países, las importaciones de Colombia originarias de Estados Unidos participaron con 27,5 % del total; le siguieron las compras externas desde China, México, Brasil, Alemania, Japón e India.

13.1. CONCEPTO AMPLIO DE IMPORTACION:

El término importación deriva del significado conceptual de introducir bienes y servicios en el puerto de un país. El comprador de dichos bienes y servicios se conoce como «importador», que tiene su sede en el país de importación, mientras que el vendedor con base en el extranjero se conoce como «exportador».

En otras palabras, una importación es cualquier bien (por ejemplo, materias primas) o servicio traído de un país extranjero de una forma legítima por lo general para su uso comercial. Las mercancías o servicios de importación son proporcionados a los consumidores nacionales por los productores extranjeros. Una importación en el país receptor es una exportación en el país de origen.

Las importaciones, junto con las exportaciones, son la base del comercio internacional. La importación de bienes normalmente requiere la participación de las aduanas, tanto en el país de importación como en el país de exportación y son a menudo sujetos a cuotas de importación, aranceles y acuerdos comerciales. Las variables macroeconómicas referidas como «importaciones» normalmente representan el valor económico del conjunto de bienes y servicios importados en su conjunto durante un determinado período de tiempo, generalmente un año. (Efxto, 2018)

Al territorio colombiano, puede importar cualquier persona natural o jurídica, registrando por una sola vez el número de identificación tributaria (NIT).

13.2. PROCESO DE IMPORTACION

El concepto de importación es un tema que desprende múltiples temáticas, es por ello que el siguiente ítem tiene como iniciativa mostrar, su proceso y características, con el fin

de que podamos visionarnos para la realización de este proyecto y así mismo obtener un óptimo plan de negocios de importación en un entorno general.

Es más que necesario disponer una información confiable, a partir de la cual se puedan tomar decisiones que se requieran en un mundo altamente competente. Por esta y más razones se pone en demostración entonces de una forma clara y sencilla los pasos, , características del proveedor, tramites y procesos de compra, que se deben tener en cuenta al momento de realizar un proceso de importación común y rutinario.

13.3. GENERALIDADES DEL PROCESO:

Frente a un proceso de apertura de una definición económica en Colombia, es necesario que los procesos y trámites para ejecución de herramientas de comercio exterior que se ofrece en Colombia sean sencillos y ágiles, con el objetivo de brindar al importador y exportador las mejores vías de condiciones de competitividad en los mercados nacionales e internacionales.

En concomitancia con lo dicho anteriormente, el Instituto Colombiano de Comercio Exterior, tiene la primicia en aspectos que tienen que ver con el manejo y la flexibilidad de todos los trámites que son de su competencia. Pese a esto, se hace indispensable que se brinde mayor educación a las personas en cuanto a trámites, requisitos y condiciones del comercio exterior, factores que se deben conocer ampliamente para adelantar las gestiones de forma eficaz y con los menores costos posibles.

El proceso de internalización de la economía colombiana para el comercio exterior es un honor otorgado gracias a la Ley Marco del Comercio Exterior, Ley 7a. de enero 16 de 1991, por la cual se ponen a la mesa normas generales a las cuales debe involucrarse el

Gobierno Nacional para la regulación óptima del comercio exterior del país por esto se crea el Ministerio de Comercio Exterior, se decreta la composición y funciones del Consejo Superior de Comercio Exterior, y por último se crean el Banco de Comercio Exterior y el Fondo de Modernización Económica.

13.4. TIPOS DE BIENES QUE NO PUEDEN SER IMPORTADOS:

El requisito es importar todo tipo de bien que no esté en prohibición por el artículo 81 de la Constitución Política que especifica la proscripción, la fabricación, importación, propiedad y uso de armas químicas, biológicas y nucleares, así mismo como la entrada al territorio nacional de residuos nucleares y desechos tóxicos. El Estado se verá obligado a la regulación óptima del ingreso al país y la salida del mismo por los recursos genéticos, y su propia aplicación, de acuerdo con el interés nacional. El Estado regula el ingreso al país los recursos genéticos y su utilización, de acuerdo con el interés que se tenga nacionalmente. Para este caso el producto establecido como accesorios de tubería como plástico y sus manufacturas, tubos y accesorios de tubería (por ejemplo: juntas, codos, empalmes [racores]), de plástico es aceptado como un producto netamente bajo la confianza de importación libre y llegada al territorio nacional.

14. PARTICIPACION POR PAIS EVALUADO DEL PRODUCTO:

14.1. ITALIA:

Ilustración 9 Bandera de Italia



Fuente: Banderade, 2018

País: Italia

Capital: Roma

Superficie: 301 3401 km²

Población: 60, 541,000 2 hab. (2019)

PIB (PPA): 2,399 billones de dólares (2018)

PIB (Nominal): 2,181 billones de dólares (2018)

PIB por sectores: Agricultura 1,99%, industria 20,06% comercio y servicios 77,95%
(2017)

Idioma(s): italiano (95 %), alemán y otros

Forma de gobierno: República parlamentaria

Inflación: 1,3% (2018)

Moneda: EUR

Tasa de cambio: 1 COP 0,000263120 EUR. 1 EUR 3.800,54 COP

Principales productos a importar: Automóviles de turismo (6,9%), petróleo crudo
(5,8%), gas de petróleo (3,5%), medicamentos dosificados (3,4%), partes de vehículos
(1,9%), teléfonos (1,9%).

Origen: Alemania (16,4%), Francia (8,9%), China (7,2%), Países Bajos (5,7%), España
(5,3%), Colombia (0,16%).

Desde que se efectuó la última crisis financiera la economía italiana quedo con una impotencia y la estabilización de la misma ha sido un poco lenta. El estado se refleja entre el 2015 - 2017, donde la fluctuación del PIB fue del 1,1%. No obstante en el año 2018 el PIB fue del 1% en un futuro se espera que esta crezca 0,6% y hasta más en el año 2019.

Acuerdos comerciales de Colombia con Italia:

En cuanto a la participación del producto en temas relacionados a la partida arancelaria 391740 constituida se obtiene la información de saber que Italia cuenta con acuerdos que permiten reducir barreras arancelarias instituidas para el producto.

Tabla 3 Acuerdos comerciales de Colombia con Italia

Nombre del Acuerdo	Estados del Acuerdo	Fecha del Acuerdo	Vigencia desde	Alcance del Acuerdo
UE- Colombia y Perú	Vigente	26 de jun 2012	1 de ago de 13	Acuerdo de libre comercio y acuerdo de integración económica.

Fuente: Organización Mundial del Comercio, MICT, 2019

En la tabla 3 se observa el acuerdo vigente que existe entre Italia y Colombia.

Tabla 4 Gravamen arancelario común y con acuerdo de la partida 391740 Colombia-Italia.

	Gravamen	Decreto/ Ley	Desde
Gravamen normal para importaciones(sin acuerdos)	10%	Decreto 2153 del 26-dic-2016 congreso de Colombia.	01-ene-2017
Gravamen preferencial (con acuerdos)	7,30%	Ley 1669 del 16-jul-2013 congreso de Colombia diario oficial # 48853 pag 66.	01-ene-2019

Fuente: Elaboración propia.

En la tabla 4 se observan los gravámenes arancelarios existentes entre Colombia e Italia para la partida arancelaria 391740 con el fin de despejar dudas ante posible comercialización del producto mediante el gravamen claro de importación de la misma con o sin acuerdos.

Clasificación porcentual por país en Suramérica, de exportación de accesorios de tubería:

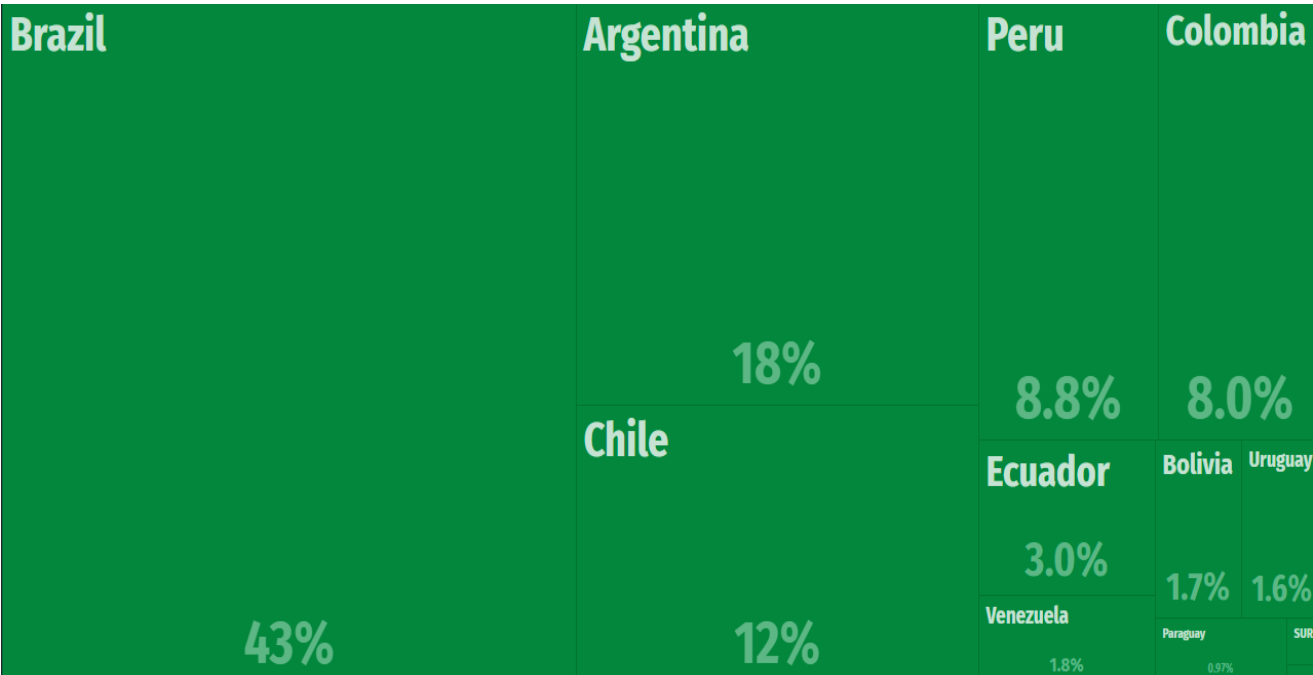


Ilustración 10 Clasificación en Suramérica de exportación de la partida 391740

Fuente: OEC, 2018

Se puede llegar a observar en la ilustración número 2 que Colombia no sería el país representativo para la exportación de la partida arancelaria 391740 (accesorios de tubería) sin embargo no deja de representar en valor de exportación \$752M lo cual aunque no es alto es significativo para la economía italiana.

Estudio por sectores de mayor relevancia para óptima comercialización del producto:

-Sector acueducto: Por medio de las tecnologías avanzadas este sector se ha vuelto inmerso bajo una ingeniería amplia que ayuda a la modificación y verificación de diversos aspectos, los acueductos de Italia desprenden uno de los mejores acueductos que se encuentran actualmente en el mundo, lo cual lo califica como buen sector para la

comercialización de accesorios PE. Sitios recurrentes para emprender negocios en Italia en sector acueducto: **Padua, Roma, Belluno, Milán, Nápoles, Sassari, Ancona, Padova.** Proyectos a llegar a emprender por localización en Italia: la planta de tratamiento de aguas negras de Gradisca, la planta de tratamiento de aguas negras de Peschiera del Garda, las aguas residuales de Padova ca, la planta de tratamiento de aguas negras de conselve (Padua), la planta de tratamiento de aguas negras(Milán), la planta de tratamiento de aguas negras de Monza s. Rocco, la planta de tratamiento de la ciudad de Savona, servicio del acueducto de Montescuro oeste, acueducto de Favara di Burgio, acueducto a servicio de las municipalidades de la val di susa (provincia de Turín), tratamiento de aguas negras de Milán, planta de tratamiento de aguas negras y sistema de alcantarillado del bajo Friuli, las redes de distribución de la municipalidades en la provincia de pescara, la red de distribución de Sassari, sistema en los acueductos de la región Apulia. Redes de abastecimiento de agua del véneto, sistema de conducción de agua del véneto central.

El sector acueducto sería entonces el sector con más fuerza y auge en el mercado para la venta de accesorios de pe de la empresa Extrucol S.A.

-Sector gas: El sector gas ocuparía el segundo lugar no obstante a esto no es significativo que no sean grandes los proyectos que se llevan a cabo en este sector.

Estos son algunos de los lugares en lo que se puede llegar a emprender un proyecto en el sector gas: la ciudad de Longarone: edificios, calles, obras de infraestructura y mobiliario urbano en la plaza principal Piazza IX Ottobre, parque industrial Caffaro en Torviscosa,

-Sector obra urbana: En el sector de obra urbana Italia se destaca por ser uno de los sectores más populares más sin embargo a la hora de compararlo con el resto de sectores el sector obra urbana quedaría en el último lugar debido a la poca utilización en comparación con los demás de accesorios PE en este tipo de campos. Estas son algunas de las infraestructuras más famosas de Italia en la cual se podría llegar a ejecutar un proyecto: Red de carreteras y paso subterráneo para la línea ferroviaria a lo largo de Centa croce Bianca, ruta de transporte Figuil-Maroua (rn1), carretera entre la ciudad de Tempio y la carretera principal “alta gallura”, enlace entre la caseta de peaje Piovene Rocchette (autopista a31) y la carretera departamental n. 350, paso subterráneo para peatones y bicicletas en Seregno, urbanización del área “Eastern este”.

Tabla 5 Exportadores reconocidos de Italia a Colombia

EXPORTADOR
PLASTITALIA S.P.A
AIRCOM S.R.L
PLASTICA ALFA S.P.A
SAB S.P.A
TASCO S.R.L
SICOMAT S.R.L
EUROSTANDARD S.P.A
BONOMINI S.R.L
SIREG GEOTECH S.R.L

VALSIR S.P.A
AIGNEP S.P.A

Fuente: (Veritrade, 2018-2019)

En la tabla 3 se pueden evidenciar los exportadores más buscados y reconocidos del producto accesorios de tubería de plástico con el código de arancel 391740 al país Colombia como importador del mismo.

14.2. ESTADOS UNIDOS:

Ilustración 11 Bandera de los estados unidos.



Fuente: Banderade, 2018

País: Estados unidos

Capital: Washington D. C.

Superficie: 9 147 593 4 km²

Población: 325 719 178 hab. (2017)

PIB (PPA): USD 20,413 billones(2018)

PIB (Nominal): USD 20,413 billones(2018)

PIB por sectores: agricultura: 1,2 %, industria: 19 %, servicios: 80 % (2017)

Idioma(s): ingles

Forma de gobierno: República federal constitucional

Inflación: 2,1%(2018)

Moneda: USD

Tasa de cambio: 1 COP 0,000294788 USD. 1 USD 3.392,27 COP

Principales productos a importar: Automóviles de turismo (6,8%), petróleo crudo (6,2%), teléfonos (4,3%), máquinas para procesamiento de datos (3,6%), medicamentos dosificados (2,7%), partes de vehículos (2,7%).

Cabe señalar que la economía de Estados Unidos tuvo un descenso en el año 2016, con un registro de tasa de crecimiento de 1,6%, sin embargo obtuvo una benficioosa recuperación los años 2017 y 2018 aumentando en un 2,2% y 2,9%, respectivamente. Para 2019 se estima una menor tasa de variación, con una elevación de 2,3% en el PIB del país. En agradecimiento a la fortaleza de la economía estadounidense de todos los tiempos, el porcentaje de desempleo mantuvo una racha decreciente ya que esta paso de 9,6% a 3,9% en los años 2011 y 2018. De todas maneras cabe resaltar que la tasa de inflación en Estados Unidos es baja, para lo cual ésta correspondió a un 1,9% durante el período 2015-2018 en estimación de promedio. Fruto de los destacados resultados macroeconómicos, se toma el desenlace de saber que la Reserva Federal tuvo un aumento considerable en la tasa de interés de referencia en el año 2018, la cual tuvo un comienzo porcentual en 1,5% y finalizo el año en 2,5%.

Acuerdos comerciales de Colombia con Estados unidos:

En cuanto a la participación del producto en temas relacionados a la partida arancelaria 391740 constituida se obtiene la información de saber que Estados unidos cuenta con acuerdos que permiten reducir barreras arancelarias instituidas para el producto.

Tabla 6 acuerdos comerciales de Colombia con Estados unidos:

Acuerdo	Estado del tratado	Fecha del acuerdo	Vigente desde	Alcance
ESTADOS UNIDOS	Vigente	22 de nov de 06	15 may de 2012	Acuerdo de libre comercio e integración económica

Fuente: Organización Mundial del Comercio, MICT, 2019

En la tabla 5 se observa el acuerdo vigente que existe entre Estados unidos y Colombia.

Tabla 7 Gravamen arancelario común y con acuerdo de la partida 391740 Colombia-Italia.

	Gravamen	Decreto/Ley	Desde
Gravamen normal para importaciones(sin acuerdos)	10%	Decreto 2153 del 26-dic-2016 congreso de Colombia.	01-ene-2017

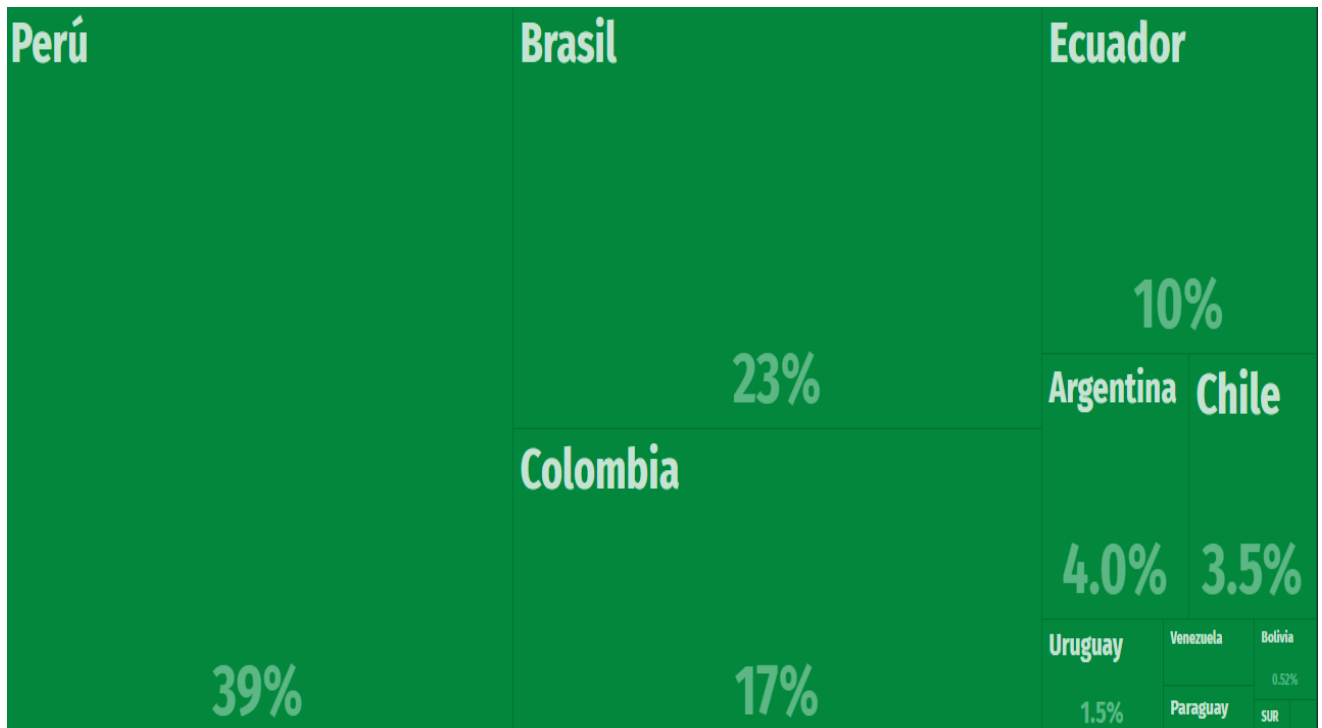
Gravamen preferencial (con acuerdos)	0.00%	Decreto 730 13 de Abril 2012 ministerio de comercio industria y turismo. Diario oficial #48400	01-ene-2018
---	-------	---	-------------

Fuente: Elaboración propia.

En la tabla 6 se observan los gravámenes arancelarios existentes entre Colombia y Estados Unidos para la partida arancelaria 391740 con el fin de despejar dudas ante posible comercialización del producto mediante el gravamen claro de importación de la misma con o sin acuerdos.

Clasificación porcentual por país en Suramérica, de exportación de accesorios de tubería:

Ilustración 12 Clasificación en Suramérica de exportación de la partida 391740.



Fuente: OEC, 2018

Se puede llegar a observar en la ilustración número 4 que Colombia no sería el país representativo para la exportación de la partida arancelaria 391740 (accesorios de tubería) sin embargo no deja de representar en valor de exportación \$20.5 M lo cual aunque no es alto es significativo para la economía estadounidense.

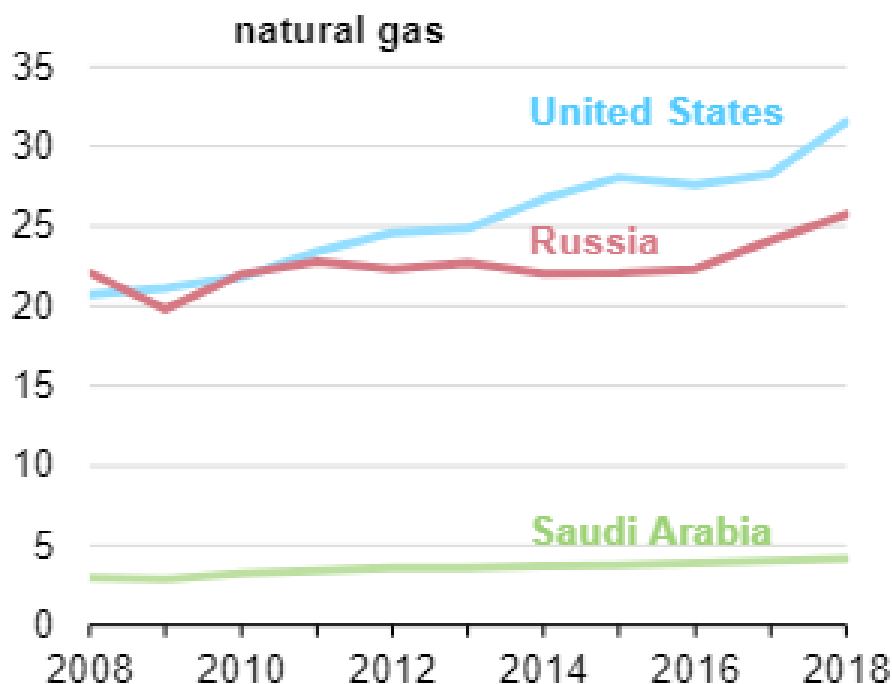
Estudio por sectores de mayor relevancia para óptima comercialización del producto:

-Sector acueducto: Desde el año 2015 se han adjudicado importantes proyectos en el sector acueducto de los estados unidos bajo el formato de P3S (El modelo de colaboración público-privado (public-private partnerships o PPPs). El sector acueducto ha sido uno de los fuertes en estados unidos debido a que el país junto con China e India son catalogados a nivel mundial como los mayores consumidores de agua. Las fosas sépticas son muy comunes como saneamiento de aguas en Estados Unidos lo cual

incluye participación de tubería y accesorios para la fabricación e implementación de las mismas. Estas representan un 83% de la asignación e utilización de las mismas en los estados del país. Sitios recurrentes para emprender negocios en Estados Unidos en sector acueducto: **Ohio, Pennsylvania, Illinois, Texas, Nueva Jersey, Indiana, Virginia, Florida, Carolina del Norte, Carolina del Sur, Maine, Missouri y Nueva York.** Se podría tomar en cuenta una de las empresas que suministra agua a cada uno de los estados del país como lo es la empresa Aqua América la más reconocida para suministro de agua en los Estados Unidos. Proyectos a llegar a emprender por localización en Estados Unidos: proyecto de Arizona central al suroeste de los Estados Unidos, acueducto de California de las montañas y los valles del norte y centro de California hasta el sur de la Sierra Nevada, en Estados Unidos, acueducto del valle Owens en los Angeles al oeste de Estados Unidos, acueducto del río Colorado en el sur de California en los Estados Unidos.

-Sector gas:

Ilustración 13 Crecimiento de la producción de gas natural.

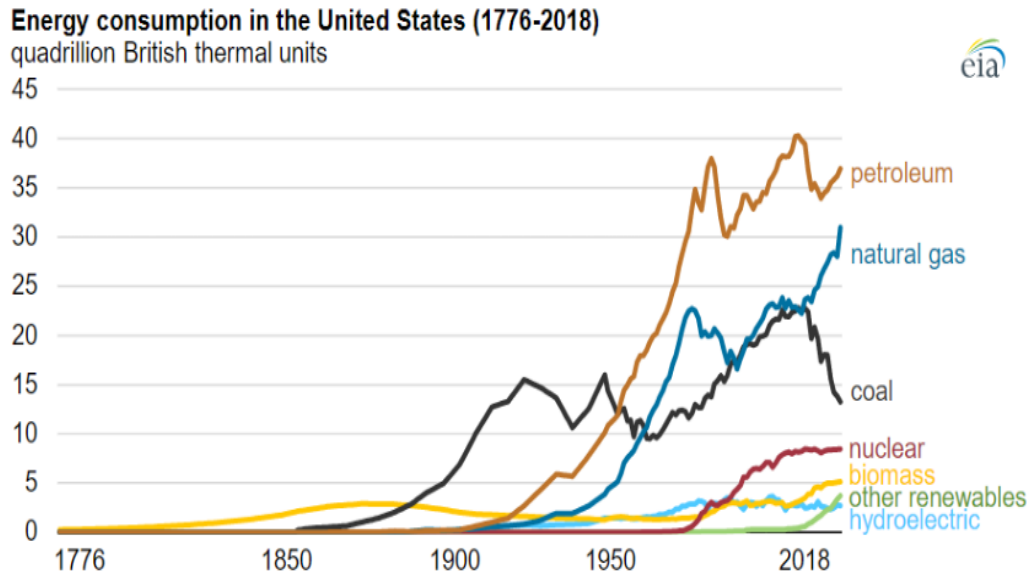


Fuente: elperiodicodelaenergia, 2018

Se puede llegar a observar en la ilustración número 5 los países más representativos en sector gas del mundo, para lo cual Estados Unidos representaría el mayor rango de producción en sector gas.

El sector gas ha sido uno de los más bendecidos en Estados Unidos, para el año 2018 aumento en un 18% el sector gas siendo reconocido como el mejor año en el sector para los Estados Unidos representando un consumo de 82.100 millones de pies cúbicos al día. Y en el año 2017 aumento también un 12%, el sector gas es uno de los sectores más agradecidos en los Estados Unidos. Existen también varias compañías que desprenden el auge del mismo sector para crecer.

Ilustración 14 Cuadro comparativo de consumo de energía a través de los años en los Estados Unidos.



Fuente: *elperiodicodelaenergia*, 2018

Se puede llegar a observar en la ilustración número 6 que en el sector energía, el gas y el petróleo son dos participantes fuertes a la hora de evaluar la economía generada en los estados unidos por sectores y por sector energético.

-Sector obra urbana: En el sector de obra urbana Estados Unidos se destaca por ser uno de los sectores más populares sin embargo al compararlo con los sectores gas y agua el sector de obra urbana ocupa el lugar número 3. Nueva Jersey y Nueva York ubicados al noreste de los estados unidos representan la mayor participación en el sector de obra urbana debido a su demanda y su población, en este caso se proveen siempre utensilios para la construcción de edificios, locales, tiendas, casas entre otros entre los más populares departamentos para abastecer las necesidades del sector tan grande en ciudades grandes. Delaware, Columbia, Maryland, Pennsylvania y Virginia son también

ciudades demandadas por el crecimiento del sector durante los años 2012-2017 ocuparon un gran grado de abastecimiento del sector para lo cual en el 2018 fue cesando un poco pero no del todo.

Tabla 4: Exportadores reconocidos de Estados Unidos a Colombia.

EXPORTADOR:
CHARLOTTE PIPE AND FOUNDRY COMPANY
LASCO FITTINGS
IPEX USA LLC
CHEVRON PHILLIPS CHEMICAL COMPANY LP
GEORG FISHER S.A DE C.V
STRONGBRIDGE INTERNATIONAL INC
PERRY SUPPLY, INC
PLASSON USA
ZURN INDUSTRIES LLC
BANJO FLUID HANDLING PRODUCTS
SPEARS MANUFACTURING CO
CARICAP INC
GSE INDUSTRIAL INC

Fuente: (Veritrade, 2018-2019)

En la tabla 4 se evidencian los exportadores más buscados y a su misma vez reconocidos del producto accesorios de tubería de plástico con el código de arancel 391740 al país Colombia como importador del mismo.

Como se nota en las tablas anteriores, el abrebocas a la investigación del producto está inmerso en las empresas predichas en cuyo país se puede llegar a prever el alcance que pueda llegar a lograr el producto al ser importado a Colombia.

15. MATRIZ SELECCIÓN DE MERCADO:

- Analizar los diferentes países a los cuales se está interesado en importar y fijar mediante una tabla comparativa cual es el mejor para la importación de accesorios de tubería a través de una inteligencia de mercados:

Ilustración 15 Matriz preselección de mercados.

VARIABLE 2019-391740	RANGO DE MEDICION	ESTADOS UNIDOS-USD	P	C	R	ITALIA- EUR	P	C	R
Importaciones USD	Ene 2018-Dic 2018	2,612,379,157	4,54%	4	0,18	499,339,662	4,54%	3	0,14
Crecimiento de las importaciones %	2017-2018	9%	4,54%	3	0,14	11%	4,54%	4	0,18
Concentración de las importaciones (ppal proveedor) %	Ene 2018-Dic 2018	China 22%	4,54%	4	0,18	Alemania 17%	4,54%	3	0,14
Aliados de exportacion	2018	Canada 18.3%, Mexico 15.7%, China 8.4%, Japan 4.4%	4,54%	4	0,18	Alemania 12.5%, Francia 10.3%, US 9%, España 5.2%, UK 5.2%, Suiza 4.6%	4,54%	4	0,18
Aliados de importacion	2018	China 21.6%, Mexico 13.4%, Canada 12.8%, Japon 5.8%, Alemania 5%	4,54%	4	0,18	Alemania 16.3%, Francia 8.8%, China 7.1%, Países bajos 5.6%, España 5.3%, Belgica 4.5%	4,54%	4	0,18
Sistema de gobierno informacion general	2019	Democracia presidencialista	4,54%	4	0,18	República parlamentaria con democracia representativa y multipartidista	4,54%	3	0,14
Arancel general VS arancel preferencial		General: 10% Preferencial: 0%	4,54%	4	0,18	General: 10% Preferencial: 7.30%	4,54%	2	0,09
Comparacion con los demas paises del mundo (posicion)	2017-2018	1.	4,54%	4	0,18	10.	4,54%	2	0,09
Importaciones per capita USD	2017	\$2.361 trillion	4,54%	4	0,18	\$432.9 billion	4,54%	3	0,14

% Exportaciones Colombianas	2018	11,080,579	4,54%	4	0,18	441,53	4,54%	3	0,14
Medio de transporte	2019	Excelente	4,54%	4	0,18	Excelente	4,54%	4	0,18
Frecuencias	2019	Excelente	4,54%	4	0,18	Excelente	4,54%	4	0,18
Tarifas	2019	Excelente	4,54%	4	0,18	Excelente	4,54%	4	0,18
PIB per capita (US\$)	2017	59,800	4,54%	4	0,18	38,200	4,54%	3	0,14
Inflación	2017-2018	2.1%	4,54%	3	0,14	1.3%	4,54%	4	0,18
Devaluación	2017-2018	3,00%	4,54%	3	0,14	5%	4,54%	3	0,14
Sistema de gobierno	nowadays	Excelente	4,54%	4	0,18	Excelente	4,54%	4	0,18
Poblacion total	nowadays	327.2 millones	4,54%	4	0,18	60.59 millones	4,54%	4	0,18
Tasa de cambio	nowadays	1 COP 0,000294788 USD. 1 USD 3.392,27 COP	4,54%	3	0,14	1 COP 0,000263120 EUR. 1 EUR 3.800,54 COP	4,54%	3	0,14
Economia	nowadays	Excelente. Clasificacion: 1er mundista	4,54%	4	0,18	Excelente. Clasificacion: 1er mundista	4,54%	4	0,18
Idiomas	nowadays	ingles (nativo oficial) español, frances (frecuentes,	4,54%	4	0,18	italiano(nativo oficial) ingles (adoptado)	4,54%	3	0,14
Riesgo de no pago	nowadays	AAA	4,54%	4	0,18	AAA	4,54%	4	0,18
TOTAL					3,81				3,41

Fuente: elaboración propia.

Se puede llegar a observar en la ilustración número 14 el análisis de los países Estados Unidos y Italia a los cuales se está interesado en importar para lo cual se realiza mediante una tabla comparativa que determina cual es el país más apto para una importación optima del producto 391740 a través de una inteligencia de mercados: con rango de medición y variables a evaluar como importaciones en USD, crecimiento de las importaciones, concentración de las importaciones, exportaciones colombianas, medio de transporte, frecuencia, tarifas, PIB per cápita en US, inflación, devaluación, sistema de gobierno y riesgo del no pago, se evidencia que Estados Unidos es el país más apto para la importación de este tipo de accesorios PE. Los símbolos P,C Y R significan porcentaje, cantidad y rango.

16. EMPRESAS POTENCIALES DE LOS ESTADOS UNIDOS:

- Seleccionar e identificar empresas potenciales existentes y análisis respectivo de ellas, fijar cuales son las mejores.

En este caso gracias al análisis respectivo que se le realizo a cada uno de los países, el país ganador fue Estados Unidos es por ello que se encaminó a buscar 2 empresas opcionales para ser proveedores de este tipo de accesorios para la empresa debido a la carencia de los mismos en la empresa Extrucol S.A. Se tiene entonces en cuenta y para recalcar que solo presentan un distribuidor lo cual es George Fisher de los Estados Unidos es por ello que la empresa vio como una necesidad fuerte la exhaustiva búsqueda de proveedores de este tipo de accesorios fabricados únicamente en polietileno ya que es difícil llegar a encontrar este tipo de accesorios fabricados en este tipo de material por lo general son fabricados en PVC. Estados unidos tiene muchos tratados con Colombia,

además de la habitual “cercanía” que existe entre los países ayuda a la fuerte conexión entre la comercialización de productos de estos dos países.

-PERFORMANCE PIPE A DIVISION OF CHEVRON PHILLIPS CHEMICAL COMPANY LP:

Ilustración 16 logo de la empresa Performance Pipe de los Estados Unidos.



Fuente: (performancepipe, 2018)

Dirección y contacto directo empresarial:

Dirección:

5085 West Park Boulevard

Suite 500

Plano, TX 75093

1-800-527-0662

Contacto jefe de ventas internacionales:

Nombre: T. Rick Elliott

Ocupación: Global Sales & Pricing Manager

Email y número de contacto:

elliotr@cpchem.com

Teléfono 972.599.6615 | Celular 214.673.1138

Performance Pipe, una división de Chevron Phillips Chemical Company LP, es uno de los mayores productores de tubos de polietileno de América del Norte. En el mercado presenta más de 50 años de rendimiento comprobado, con calidad, servicio e innovación en tuberías y accesorios de gas natural, tuberías industriales, tuberías municipales, tuberías de minería, tuberías de campos petrolíferos y muchas otras aplicaciones.

7 elementos de fabricación:

- Diámetros de tubería de 1/2 "(16 mm) a 54" (1375 mm)
- Valores nominales de presión de hasta 350 psi (2415 kPa)
- Conexiones de línea moldeadas de 1/2 "a 8" IPS
- Adaptadores de brida moldeados a través de IPS de 18"
- Tubería y accesorios PE2708 / PE80
- Tubería y accesorios PE4710 / PE100

Sectores con los que trabaja la empresa:

- Agua
- gas
- Energía
- Industrial

- Geotérmico

- Vertedero de aguas

- Residuales

- Sin zanjas

- Obra urbana

Es importante resaltar el hecho que trabaja con sectores de amplia visión para el tema de la partida arancelaria 391740 como lo son los sectores **agua, gas y obra urbana**. Los principales a la hora de la utilización del producto.

Sectores fuertes de la empresa: Gas y Agua.

¿Cómo fabrican los accesorios en milímetros o pulgadas?:

Ellos lo fabrican en pulgadas para lo cual Extrucol SA cuenta con la ventaja de escoger accesorios de entre 3 pulgadas 4 pulgadas y 6 pulgadas que es lo que la empresa exige al buscar un proveedor que fabrique en pulgadas los accesorios en polietileno situación compleja porque casi ninguno provee estas cantidades en pulgadas y menos en los estados unidos.

¿La empresa presenta distribuidores en Colombia?

A pesar de ser una empresa amplia no presenta por ahora ninguno en Colombia, para lo cual Extrucol SA sería el primer distribuidor de la empresa Performance Pipe colombiano.

¿La empresa presenta distribuidores en latino América?

Solo presenta por ahora en Perú, pero no es de mayor importancia. La empresa presenta distribuidores actualmente en Europa, Canada y por lógicas razones en los Estados Unidos siendo catalogada como la numero uno en américa del sur.

Certificaciones de la empresa:

ISO 9001:2008

Factory Mutual FM1613

National Sanitation Foundation (NSF)

Plastics Pipe Institute Member Company

-Accesorios en polietileno:

Los accesorios para tuberías se producen en 5 series diferentes para su aplicación en diversas industrias. Los accesorios de Performance Pipe se conectan mediante fusión a tope, fusión de pared lateral, fusión por encaje y otros métodos mecánicos, como bridas, adaptadores de unión mecánica y acoplamientos de compresión.

Sectores más fuertes de la compañía accesorios PE:

- Accesorios para agua y aguas residuales:

1) Adaptadores de brida, anillos de respaldo, adaptadores MJ y kits MJ:

- Adaptador de brida IPS
- Adaptador con bridas biseladas IPS
- Anillos de respaldo
- Adaptador mecánico de juntas

- Anclaje de pared

2) Codos:

- Codo a tope 90

- Codo a tope 45

- Codo de enchufe 90

- Electrofusion 45 y 90 codos

- Codos ajustables por electrofusión

3) Tees:

- Butt Tee

- Tee de enchufe

- Tee reductor de enchufe

- Tees de electrofusión

4) Reductores:

- Reductor de glúteos IPSxIPS

- Reductor de glúteos IPSxCTS

- Reductor de enchufe

- Reductor de electrofusión

5) Tapas:

- Tapas de extremo trasero
- Tapa de extremo de enchufe

6) Acoplamientos:

- Acoplamiento de enchufe
- Acoplamiento por electrofusión

7) Sillas de Sucursal y Servicio:

- Sillas de montar de base redonda con salida a tope
- Sillas de montar de base de rectángulo de base a tope y / o salida de enchufe
- Sillines de rama de electrofusión

9) Camisetas de extracción de gas:

- Tees de electrofusión

10) Tees de toma de agua:

- Camisetas de grifo de agua estándar moldeadas a tope (HVTT-Ver 9.06)

11) Tee de roscado y accesorios de electrofusión:

- Accesorios de tee de roscado estándar moldeados a tope / en zócalo
- Accesorios para tee de roscado de alto volumen moldeados a tope / encastrado
- Manga protectora moldeada a tope / zócalo
- Controladores / adaptadores de electrofusión

- Herramientas para pelar tubos de electrofusión
- Herramientas de sujeción de tubos de electrofusión
- Tapas de prueba de tee de golpeteo de electrofusión
- Herramientas para llaves de tuercas de electrofusión
- Restricciones de electrofusión Flex
- Herramientas de instalación de sillines de rama Electrofusion XL

-Accesorios para el mercado de distribución de gas:

1) Codos:

- Codo a tope 90
- Codo a tope 45
- Codo de enchufe 90
- Electrofusion 45 y 90 codos
- Codos ajustables por electrofusión

2) Tees:

- Butt Tee
- Tee de enchufe
- Tee reductor de enchufe
- Tees de electrofusión

3) Reductores:

- Reductor de glúteos IPSxIPS
- Reductor de glúteos IPSxCTS
- Reductor de enchufe
- Reductor de electrofusión

4) Tapas:

- Tapas de extremo trasero
- Tapa de extremo de enchufe

5) Acoplamientos:

- Acoplamiento de enchufe
- Acoplamiento por electrofusión

6) Sillas de Sucursal y Servicio:

- Sillas de montar de base redonda con salida a tope
- Sillas de montar de base de rectángulo de base a tope y / o salida de enchufe
- Sillines de rama de electrofusión

7) Puntos de purga y tapas:

- Tapa de purga a tope
- Tapa de purga de enchufe

- Puntos de purga

8) Camisetas de extracción de gas:

- Tee de roscado de gas estándar moldeado a tope / enchufe
- Tee de roscado de gas de alto volumen moldeado a tope / enchufe
- Junta tórica de rectificado en T de alto volumen moldeado a tope / receptáculo
- Tees de electrofusión

9) Tee de roscado y accesorios de electrofusión:

- Accesorios de Tee de roscado estándar moldeados a tope / en zócalo
- Accesorios para tee de roscado de alto volumen moldeados a tope / en zócalo
- Manga protectora moldeada a tope / zócalo
- Tees de roscado moldeados a tope / casquillo sin tapa y cortador
- Tapas de repuesto de Tee de roscado moldeadas a tope / encaje
- Controladores / adaptadores de electrofusión
- Herramientas para pelar tubos de electrofusión
- Herramientas de sujeción de tubos de electrofusión
- Tapas de prueba de tee de golpeteo de electrofusión
- Herramientas para llaves de tuercas de electrofusión
- Restricciones de electrofusión Flex

- Herramientas de instalación de sillines de rama Electrofusion XL

-Accesorios para el mercado industrial:

1) Adaptadores de brida, anillos de respaldo, adaptadores MJ y kits MJ:

- Adaptador de brida IPS

- Adaptador con bridas biseladas IPS

- Anillos de respaldo

- Adaptador mecánico de juntas

- Anclaje de pared

2) Codos:

- Codo a tope 90

- Codo a tope 45

- Codo de enchufe 90

- Electrofusion 45 y 90 codos

- Codos ajustables por electrofusión

3) Tees:

- Butt Tee

- Tee de enchufe

- Tee reductor de enchufe

- Tees de electrofusión

4) Reductores:

- Reductor de glúteos IPSxIPS
- Reductor de glúteos IPSxCTS
- Reductor de enchufe
- Reductor de electrofusión

5) Tapas:

- Tapas de extremo trasero
- Tapa de extremo de enchufe

6) Acoplamientos:

- Acoplamiento de enchufe
- Acoplamiento por electrofusión

7) Sillas de Sucursal y Servicio:

- Sillas de montar de base redonda con salida a tope
- Sillas de montar de base de rectángulo de base a tope y / o salida de enchufe
- Sillines de rama de electrofusión

8) Camisetas de extracción de gas:

- Tees de electrofusión

9) Tees de toma de agua:

- Camisetas de grifo de agua estándar moldeadas a tope (HVTT-Ver 9.06)

10) Tee de roscado y accesorios de electrofusión:

- Accesorios de tee de roscado estándar moldeados a tope / en zócalo
- Accesorios para tee de roscado de alto volumen moldeados a tope / en zócalo
- Manga protectora moldeada a tope / zócalo
- Controladores / adaptadores de electrofusión
- Herramientas para pelar tubos de electrofusión
- Herramientas de sujeción de tubos de electrofusión
- Tapas de prueba de tee de golpeteo de electrofusión
- Herramientas para llaves de tuercas de electrofusión
- Restricciones de electrofusión Flex
- Herramientas de instalación de sillines de rama Electrofusion XL

-STRONGBRIDGE INTERNATIONAL, INC:

Ilustración 17: Logo de la empresa Strongbridge international, inc.



Fuente: (Strongbridge, 2018)

Dirección y contacto directo empresarial:

Dirección:

Jacksonville FL 32241

Contacto Vicepresidente y Gerente General:

Nombre: Andre Cote

Ocupación: Global Sales & Pricing Manager

Email y número de contacto:

acote@strongbridge.us

Teléfono 904-607-6384 | 904-278-7501

Strongbridge International, Inc., establecida en 2006, comercializa tuberías, válvulas, accesorios y accesorios de HDPE competitivos a nivel mundial y tecnológicamente avanzados para las tuberías industriales, de gas natural, minería, alcantarillado forzado municipal / agua / aguas residuales, marina, terrestre y submarina, petróleo, Segmentos de mercado de distribución de servicios públicos y especialidades.

Sectores con los que trabaja la empresa:

-Agua

-gas

-Industrial

-Geotérmico

- Residuales

-Obra urbana

Sectores fuertes de la empresa:

Strongbridge International Inc. Es el líder del mercado en tecnología de ajuste de electrofusión actualmente en los Estados Unidos y en mercados europeos.

En los últimos 7 años, el negocio de accesorios de electrofusión de la marca Strongbridge-Tega ha venido creciendo hasta convertirse en el nuevo estándar en la industria todo esto gracias a la amplia gama de tamaños y clases de presión disponibles. Ofrece la gama de accesorios de electrofusión de mayor tamaño y clase de presión disponible, capacidades de fabricación personalizadas para satisfacer las necesidades específicas del proyecto que se tenga en mente.

¿Cómo fabrican los accesorios en milímetros o pulgadas?:

Ellos lo fabrican en pulgadas y en milímetros algunos accesorios para lo cual Extrucol SA cuenta con la ventaja de escoger accesorios de entre 3 pulgadas 4 pulgadas y 6 pulgadas que es lo que la empresa exige al buscar un proveedor que fabrique en pulgadas los accesorios en polietileno situación compleja porque casi ninguno provee estas cantidades en pulgadas y menos en los estados unidos.

¿La empresa presenta distribuidores en Colombia?

A pesar de ser una empresa amplia no presenta por ahora ninguno en Colombia, para lo cual Extrucol SA sería el primer distribuidor de la empresa.

¿La empresa presenta distribuidores en América?

Presenta distribuidores en Brasil pero no son de mayor importancia. La empresa presenta distribuidores actualmente en Europa, Suiza, por lógicas razones en los Estados Unidos.

Certificaciones de la empresa:

ISO 9001:2008

Factory Mutual FM1613

National Sanitation Foundation (NSF)

-Accesorios en polietileno:

1) Sillines de rama:

-Pequeño.

2) Sillines de rama:

Grandes.

3) Acopladores EF:

-Acopladores Geotérmicos EF.

-Acopladores de electrofusión IPS.

-SDR 26 IPS EF Acopladores.

-Acopladores SDR 17 IPS EF.

-Acopladores SDR 11 IPS EF.

-Acopladores SDR9 IPS EF.

-Acopladores SDR7 IPS EF.

-Acopladores de electrofusión DIPS.

-SDR 26 DIPS EF Acopladores.

-SDR 17 DIPS EF Acopladores.

-SDR 11 DIPS EF Acopladores.

4) Accesorios de electrofusión:

-SDR 11 codos 45 grados

-SDR 11 Codos 90 grados

-SDR 11 Equal Tee

-Reductor SDR 11

5) Tees de válvula

6) Tapping Tees

-CUADRO COMPARATIVO ENTRE PERFORMANCE PIPE Y

STRONGBRIDGE:

Ilustración 18 cuadro comparativo empresa StrongBridge y Performace Pipe.

	Performance Pipe:	StrongBridge:
Productos	<p>1) Adaptadores de brida, anillos de respaldo, adaptadores MJ y kits MJ.</p> <p>2) Codos: A tope 90, 45, De enchufe 90, Electrofusion 45 y 90 codos, Codos ajustables por electrofusión.</p> <p>3) Tees: Butt Tee, Tee de enchufe, Tee reductor de enchufe, Tees de electrofusión</p> <p>4) Reductores: Reductor de glúteos IPSxIPS, Reductor de glúteos IPSxCTS, Reductor de enchufe, Reductor de electrofusión</p> <p>5) Tapas: Tapas de extremo trasero, Tapa de extremo de enchufe.</p> <p>6) Acoplamientos: Acoplamiento de enchufe, Acoplamiento por electrofusión</p> <p>7) Sillas de Sucursal y Servicio: Sillas de montar de base redonda con salida a tope, Sillas de montar de base de rectángulo de base a tope y / o salida de enchufe, Sillines de rama de electrofusión</p> <p>8) Puntos de purga y tapas: Tapa de purga a tope, Tapa de purga de enchufe, Puntos de purga</p> <p>9) Camisetas de extracción de gas: Tee de roscado de gas estándar moldeado a tope / enchufe, Tee de roscado de gas de alto volumen moldeado a tope / enchufe, Junta tórica de rectificación en T de alto volumen moldeado a tope / receptáculo, Tees de electrofusión</p> <p>10) Tees de toma de agua: Camisetas de grifo de agua estándar moldeadas a tope (HVTT-Ver 9.06).</p> <p>11) Tee de roscado y accesorios de electrofusión.</p>	<p>1) Sillines de rama: Pequeño.</p> <p>2) Sillines de rama: Grandes.</p> <p>3) Acopladores EF: Acopladores Geotérmicos EF.</p> <p>3.1 Acopladores de electrofusión IPS.</p> <p>3.2 SDR 26 IPS EF Acopladores.</p> <p>3.3 Acopladores SDR 17 IPS EF.</p> <p>3.4 Acopladores SDR 11 IPS EF.</p> <p>3.5 Acopladores SDR9 IPS EF.</p> <p>3.6 Acopladores SDR7 IPS EF.</p> <p>3.7 Acopladores de electrofusión DIPS.</p> <p>3.8 SDR 26 DIPS EF Acopladores.</p> <p>3.9 SDR 17 DIPS EF Acopladores.</p> <p>3.10 SDR 11 DIPS EF Acopladores.</p> <p>4) Accesorios de electrofusión:</p> <p>4.1 SDR 11 codos 45 grados</p> <p>4.2 SDR 11 Codos 90 grados</p> <p>4.3 SDR 11 Equal Tee</p> <p>4.4 Reductor SDR 11</p> <p>5) Tees de válvula</p> <p>6) Tapping Tees</p>
Sector Fuerte	Distribución de gas. Aguas y aguas residuales.	Industria. Accesorios de electrofusión innovadores en el mercado. Agua y Gas.
Pulgadas	<p>1) Diámetros requeridos por Extrucol SA(Importantes): 3" 4" 6" Aprobado en Performance Pipe para todo tipo de producto excepto en los "Water Tapping Tees"</p> <p>2) Diámetros de Accesorios: Desde: 1-1/2" Hasta: 24". Dato importante: Conexiones de línea moldeadas de 1/2 "a 8" IPS</p> <p>Adaptadores de brida moldeados a través de IPS de 18 "</p>	<p>1) Diámetros requeridos por Extrucol SA(Importantes): 3" 4" 6" Aprobado en StrongBridge para todo tipo de producto en accesorios.</p> <p>2) Diámetros de Accesorios: Desde: 1-1/2" Hasta: 63" en caso de uniones.</p>
Años en el mercado	Más de 50 años en el mercado.	14 años en el mercado.
Ubicación	sede en The Woodlands, Texas (norte de Houston). 7 sedes en los estados unidos	Jacksonville FL. Actualmente una sola sede y una adicional en Suiza.
Productos distintos referentes a accesorios ejemplos(equipos, herramientas, válvulas, polivalvulas).	<p>1) Restricciones Flex Electrofusion</p> <p>2) Herramientas de instalación de sillines de rama Electrofusion XL</p> <p>3) Tapas de prueba de tee de golpeo de electrofusión</p> <p>4) Herramientas de llave de tee de golpeo de electrofusión</p> <p>5) Tapas de repuesto de Tee de roscado moldeadas a tope / encaje</p> <p>6) Controladores / adaptadores de electrofusión</p> <p>7) Herramientas para pelar tubos de electrofusión</p> <p>8) Herramientas para llaves de tuercas de electrofusión</p>	<p>1) válvula de puerta pe100 con sillín ef</p> <p>2) válvula de puerta pe100 - brida</p> <p>3) válvula de compuerta pe100 - espiga larga / brida</p> <p>4) válvula de compuerta pe100 - espiga larga</p> <p>5) válvula de bola de pe (diámetro completo)</p> <p>6) sillín de reparación ss</p> <p>7) máquina de soldadura a tope</p> <p>8) abrazadera de alineación tipo v</p> <p>9) herramienta de redondeo</p> <p>10) abrazadera de acoplamiento</p> <p>11) herramientas de raspado de tubos</p> <p>12) herramientas de apriete para el sillín ef</p>

Fuente: (Elaboración Propia, 2019)

17) RESULTADO:

Una vez socializado mi propuesta de llevar un seguimiento a posibles proveedores de los Estados Unidos, llamadas, correos y demás intervenciones, ha sido de ayuda para evitar búsqueda de posibles proveedores en la empresa y facilitar el trabajo con contacto y las mejores empresas en el tema de accesorios de polietileno.

De esta forma los cuadros de Excel permiten estar pendiente del puntaje de importancia que representan las variables evaluadas y la veracidad de la información puntuada en ellas.

Por otro lado la información suministrada es un estudio que se hizo a países para su óptima selección a su vez el estudio a los proveedores y selección del mismo cumplen con la misma necesidad.

18) CONCLUSION:

Se seleccionó a la empresa Chevron Phillips Chemical ya que es uno de los principales productores mundiales de olefinas y poliolefinas y un proveedor líder de aromáticos, alfa olefinas, productos químicos especiales, tuberías y plásticos patentados. Tiene más de \$ 9.4 mil millones en activos al 31 de diciembre de 2012, con sus socios de empresas conjuntas, opera 38 centros de fabricación e investigación. Su sede en The Woodlands, Texas (norte de Houston) es amplia y potencial para encontrar y emplear personas anualmente para dar una estimación tiene aproximadamente 4.700 empleados en todo el mundo.

Por otro lado Extrucol SA es una empresa amplia de gran conocimiento y con excelentes personas. Realizar las prácticas profesionales en esta empresa tan maravillosa, ha sido una

experiencia bastante enriquecedora donde aprendí demasiadas cosas del área de ventas internacionales creciendo en mi aspecto profesional y personal.

BIBLIOGRAFIA

Anatrenza. (2019). Obtenido de <https://anatrenza.com/analisis-pestel/>

definicion. (2018). Obtenido de <https://definicion.de/polietileno/>

Economia . (s.f.). Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/importacion.html>

Economia . (2019). Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/exportacion.html>

Economia . (2019). Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/comercializacion.html>

Economia . (2019). Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/negociacion.html>

El periodico la energia . (2019). Obtenido de <https://elperiodicodelaenergia.com/>

Estudio de mercado. (2018). Obtenido de <https://estudiomercado.cl/2012/02/01/que-es-inteligencia-de-mercado-2/>

Global negotiator. (2019). Obtenido de <https://www.globalnegotiator.com/comercio-internacional/diccionario/partida-arancelaria/>

Performance . (2018). Obtenido de <http://www.performancepipe.com/en-us/Pages/default.aspx>

Riesgos. (2019). Obtenido de <https://www.materialesriegos.com/Material-Riego-Jardin/Accesorios-Polietileno-PE>

strongbridge. (2018). Obtenido de <https://www.strongbridge.us/>

Trade map. (s.f.). Obtenido de <https://www.trademap.org/Index.aspx>

trade map. (2018). Obtenido de <https://www.veritradecorp.com/>

wikipedia. (2018). Obtenido de https://es.wikipedia.org/wiki/Polietileno_de_alta_densidad

World. (2017). Obtenido de <https://oec.world/en/>